

**PALFINGER**

**ERGEBNIS-  
VERÖFFENTLICHUNG**

**Q1-Q3/2023**

Bergheim, 30. Oktober 2023

# WELTWEIT DIE NUMMER 1

**PALFINGER**



**Globaler Marktführer für Kran- und Hebelösungen** mit einem **Umsatz** von **EUR 2,23 Mrd. in 2022**



**Präsent in allen Regionen mit 30 Produktionsstandorten** und rund **5.000 Servicestützpunkten**



Rund **12.700 Mitarbeiter** (ohne Leiharbeiter) **Ende Q3/2023**



**Umsatzverteilung nach Regionen Q1-Q3/2023:**

60%	EMEA
25%	NAM
5%	LATAM
5%	CIS*
5%	APAC

\*) Der Wert aller Assets in Russland beläuft sich auf rd. EUR 130 Mio.



# RESILIENZ DURCH BRANCHENVIELFALT



> 40% Bauwirtschaft



~ 15% Land- & Forstwirtschaft



> 10% Entsorgung & Recycling



> 5% Transport & Logistik



~ 5% Öffentlicher Sektor



~ 5% Verleiher



~ 5% Offshore / Öl und Gas



< 5% Railway



< 5% Offshore Wind



< 5% Aquakultur & Fischerei



< 5% Passagierschiffe



# NACHHALTIGKEIT ALS WESENTLICHER TREIBER DES STRATEGISCHEN UND OPERATIVEN HANDELNS



**FÜR DEN LEBENDEN PLANETEN, AUF DEN WIR ALLE ANGEWIESEN SIND**

Weniger Emissionen



Positiver Einfluss auf die Wertschöpfungskette

Treibhausgasemissionen als CO<sub>2</sub>-Äquivalente (Scope 1 und Scope 2)

31.685 t CO<sub>2</sub> Äquivalente\*

Strom aus erneuerbarer Energie

61 Prozent\*

**FÜR ALLE MENSCHEN, DIE WIR ERREICHEN**

Sicher & Gesund auf allen Ebenen



Qualifizierte & vielfältige Mitarbeiter:innen

Unfallrate

TRIR 11,6

Internationale Mitarbeiter:innen im Headquarter

25 Prozent

**FÜR EIN ZUKUNFTSWEISENDES UNTERNEHMERISCHES HANDELN**

Unseren Werten verpflichtet



Fokus auf Governance & Transparenz

Anzahl an nachgewiesenen Korruptionsfällen

0 Fälle

\*) Stand Ende September 2023. Zum Zeitpunkt der Berichterstattung sind noch nicht alle Daten verfügbar. Die vorgelegten Zahlen enthalten daher geschätzte Werte (-8 % des Gesamtenergieverbrauchs sind geschätzt).

# **Q1-Q3/2023 AUSSERORDENTLICHE PERFORMANCE IN SCHWIERIGEM UMFELD**



**UMSATZ, EBIT UND KONZERN-  
ERGEBNIS AUF HÖCHST-  
NIVEAU.**



**INFLATION UND HOHE ZINSEN  
BELASTEN AUFTRAGS-  
EINGÄNGE IN EMEA.**



**HOHE FERTIGLAGERBESTÄNDE  
AUFGRUND GERINGER LKW-  
LIEFERTREUE IN EMEA UND NAM.**

**SEGMENT**

**SALES & SERVICE**



# HOHE PROFITABILITÄT IN EMEA UND NAM

- ▣ **NAM: Mehr als 30% Umsatzwachstum und anhaltend positive Ergebnisentwicklung. LATAM: Solide Performance** trotz schwierigem Marktumfeld.
- ▣ **APAC: Hoher Auftragseingang** im Bereich Ladekrane insbesondere im **Zukunftsmarkt Indien**. Umsatz und Profitabilität deutlich über dem Vorjahresniveau. Keine Verbesserung in China.
- ▣ **MARINE: Guter Auftragseingang** im Bereich Marine Handling Solutions und Boats & Davits. **Anstieg bei Umsatz und Profitabilität.**
- ▣ **EMEA: Auftragseingang auf niedrigem Niveau** aufgrund der makroökonomischen Entwicklung. **Deutliche Umsatzsteigerung bei allen Produktlinien und Profitabilitätsverbesserung** aufgrund der voll wirksamen Preiserhöhungen im Vergleich zum Vorjahr.
- ▣ **Fertiglagerbestände: Mangelnde Liefertreue bei Lkw** führt zu Engpässen im Aufbau-Netzwerk und damit zu **hohen Lagerbeständen an Fertigprodukten.**

**PALFINGER**



# DEUTLICHER ANSTIEG VON UMSATZ UND EBIT DURCH VOLLE WIRKSAMKEIT DER IMPLEMENTIERTEN PREISERHÖHUNGEN

in Mio. EUR	Q1-Q3/2021	Q1-Q3/2022 <sup>1)</sup>	Q1-Q3/2023	Δ%
Außenumsatz	1.241,5	1.379,9	<b>1.629,5</b>	+18,1 %
EBITDA	151,2	122,2	<b>165,8</b>	+35,7 %
EBIT	124,8	105,2	<b>148,3</b>	+41,0 %
EBIT-Marge	10,1 %	7,4 %	<b>9,1 %</b>	–

<sup>1)</sup> Vorjahreszahlen Q1-Q3/2022 wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.



A close-up photograph of an industrial robotic arm in a factory setting. The arm is dark and metallic, with a yellow PALFINGER logo on its upper section. It is actively engaged in a task, producing a shower of bright orange sparks. The background is blurred, showing other industrial equipment and lights, creating a sense of a busy manufacturing environment.

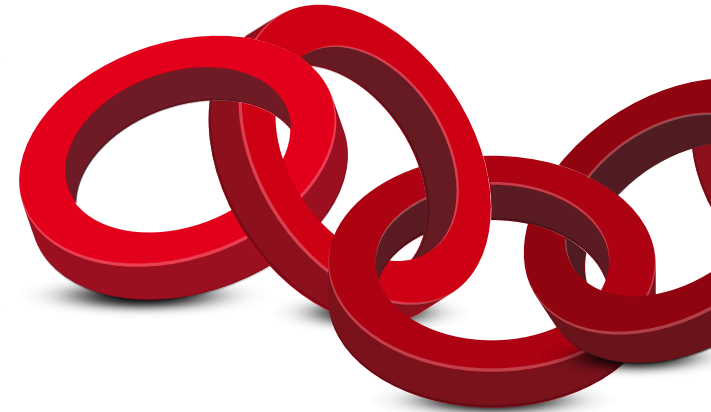
**PALFINGER**

**SEGMENT**

**OPERATIONS**

# VERBESSERUNG DER SUPPLY CHAIN UND BEGINNENDER RÜCKGANG BEI MATERIALPREISEN

- ▣ **Stark verbesserte Liefertreue bei zugekauften Komponenten** aufgrund des makroökonomischen Umfelds.
- ▣ **Stabiler Output in den EMEA-Werken. Produktion in der Region NAM** aufgrund der Verfügbarkeit von Chassis **gebremst**.
- ▣ **Rückgang der Frachtkosten** und **sinkende Materialkosten** beginnen im Q3 zu wirken.
- ▣ **Spatenstich in Niš im September** für neues Produktionswerk – attraktives Lohnkostenniveau und sehr gute Mitarbeiterverfügbarkeit.



# KONJUNKTURUMFELD FÜHRT ZU DEUTLICHEM UMSATZRÜCKGANG IN DER FERTIGUNG FÜR DRITTE

in Mio. EUR	Q1-Q3/2021	Q1-Q3/2022 <sup>1)</sup>	Q1-Q3/2023	Δ%
Außenumsatz	96,1	161,8	129,3	-20,1 %
EBITDA	51,0	63,7	98,4	+54,5 %
EBIT	24,9	34,5	64,6	+87,2 %

<sup>1)</sup> Vorjahreszahlen Q1-Q3/2022 wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.

# SEGMENT

SONSTIGE NICHT BERICHTS-  
PFLICHTIGE SEGMENTE



# PRODUKTLINIE TAIL- UND PASSENGER LIFTS MIT NEUER STRUKTUR

- **Ausgliederung der Produktlinie Tail- und Passenger Lifts aus der globalen PALFINGER Organisation (GPO) aufgrund der spezifischen Marktanforderungen und vergleichsweise geringerer Synergien mit den anderen Produktlinien.**
- **Neue Organisationsstruktur schafft notwendige Flexibilität, um auf die Bedürfnisse des Marktsegments schneller reagieren zu können.**
- **Die Umstellung der Organisation und der Segmentierung betrifft für 2023 das EMEA-Geschäft von Tail- and Passenger Lifts und ab 2024 auch das NAM-Geschäft.**
- **Vorjahreszahlen 1. Halbjahr 2022 wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.**

**PALFINGER**



# EINMALEFFEKT DER NEUSEGMENTIERUNG, WÄHRUNGSEFFEKTE SOWIE GESTIEGENE HOLDINGKOSTEN BELASTEN EBIT



in Mio. EUR	Q1-Q3/2021	Q1-Q3/2022 <sup>1)</sup>	Q1-Q3/2023	Δ%
Außenumsatz	-	39,2	40,1	+2,3 %
EBITDA	-13,9	-15,3	-30,8	+101,3 %
EBIT	-24,3	-27,2	-47,9	+76,1 %

<sup>1)</sup> Vorjahreszahlen Q1-Q3/2022 wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.

**PALFINGER**

**GRUPPE**

**PALFINGER**



# MIT ABSTAND BESTES Q1-Q3-ERGEBNIS IN DER GESCHICHTE VON PALFINGER

in Mio. EUR	Q1-Q3/2021	Q1-Q3/2022	Q1-Q3/2023	Δ%
Umsatz	1.337,6	1.580,9	<b>1.798,9</b>	+13,8 %
EBITDA	188,3	170,6	<b>233,4</b>	+36,8 %
EBIT (Operatives Ergebnis)	125,4	112,5	<b>165,0</b>	+46,7 %
EBIT-Marge	9,4 %	7,1 %	<b>9,2 %</b>	–
Konzernergebnis	71,4	53,2	<b>90,9</b>	+70,9 %



# HOHE BESTÄNDE BELASTEN NETTOFINANZVERSCHULDUNG NACH WIE VOR – MASSNAHMEN ZUR REDUKTION IMPLEMENTIERT

<b>in Mio. EUR</b>	<b>30.09.2021</b>	<b>30.09.2022</b>	<b>30.09.2023</b>
Finanzverbindlichkeiten (FV) <sup>1)</sup>	494,6	719,1	<b>794,1</b>
Ø Verzinsung FV <sup>2)</sup>	1,28 %	1,91 %	<b>3,68 %</b>
Ø Restlaufzeit FV	2,08 Jahre	3,31 Jahre	<b>3,18 Jahre</b>
Nettofinanzverschuldung	421,0	629,8	<b>719,0</b>

1) Inklusive EUR 45,3 Mio. Leasingverbindlichkeiten nach IFRS 16 (09/2022: EUR 41,5 Mio.)

2) Exklusive Fremdwährungssicherungskosten.

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

# EIGENKAPITAL DURCH WÄHRUNGSEFFEKTE REDUZIERT, NET DEBT/EBITDA UND ROCE AUF VERBESSERTEM NIVEAU

in Mio. EUR	30.09.2021	30.09.2022	30.09.2023
Eigenkapital	689,2	728,6	701,9
Eigenkapitalquote	39,2 %	35,7 %	34,0 %
Gearing	61,1 %	86,4 %	102,4 %
Net Debt/EBITDA	1,78	2,79	2,46
ROCE <sup>*)</sup>	11,0 %	8,7 %	11,3 %

<sup>\*)</sup> ROCE = Verhältnis von NOPLAT und durchschnittlichem Capital Employed (Stichtag Vorjahr zu Stichtag dieses Jahres)

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

# POSITIVER FREE CASHFLOW IN Q3 NACH NEGATIVEM FREE CASHFLOW IM ERSTEN HALBJAHR

in Mio. EUR

Q1-Q3/2021

Q1-Q3/2022

**Q1-Q3/2023**

in Mio. EUR	Q1-Q3/2021	Q1-Q3/2022	<b>Q1-Q3/2023</b>
<b>EBTDA</b>	<b>181,0</b>	<b>163,1</b>	<b>209,0</b>
+/- Zahlungsunwirksames Ergebnis aus At-equity-Gesellschaften	-8,1	6,8	-5,4
+/- Veränderung des Working Capital	-53,1	-137,9	-112,8
+/- Cashflow aus Steuerzahlungen	-22,1	-36,3	-14,7
<b>Cashflow aus dem operativen Bereich</b>	<b>97,6</b>	<b>-4,3</b>	<b>76,1</b>
+/- Cashflow aus dem Investitionsbereich	-100,8	-71,3	-121,5
<b>Cashflow nach Änderungen im Working Capital und Investitionen</b>	<b>-3,2</b>	<b>-75,6</b>	<b>-45,4</b>
+/- Cashflow aus Fremdkapitalzinsen bereinigt um Steueraufwand	6,0	5,8	17,7
<b>Free Cashflow</b>	<b>2,8</b>	<b>-69,8</b>	<b>-27,7</b>

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

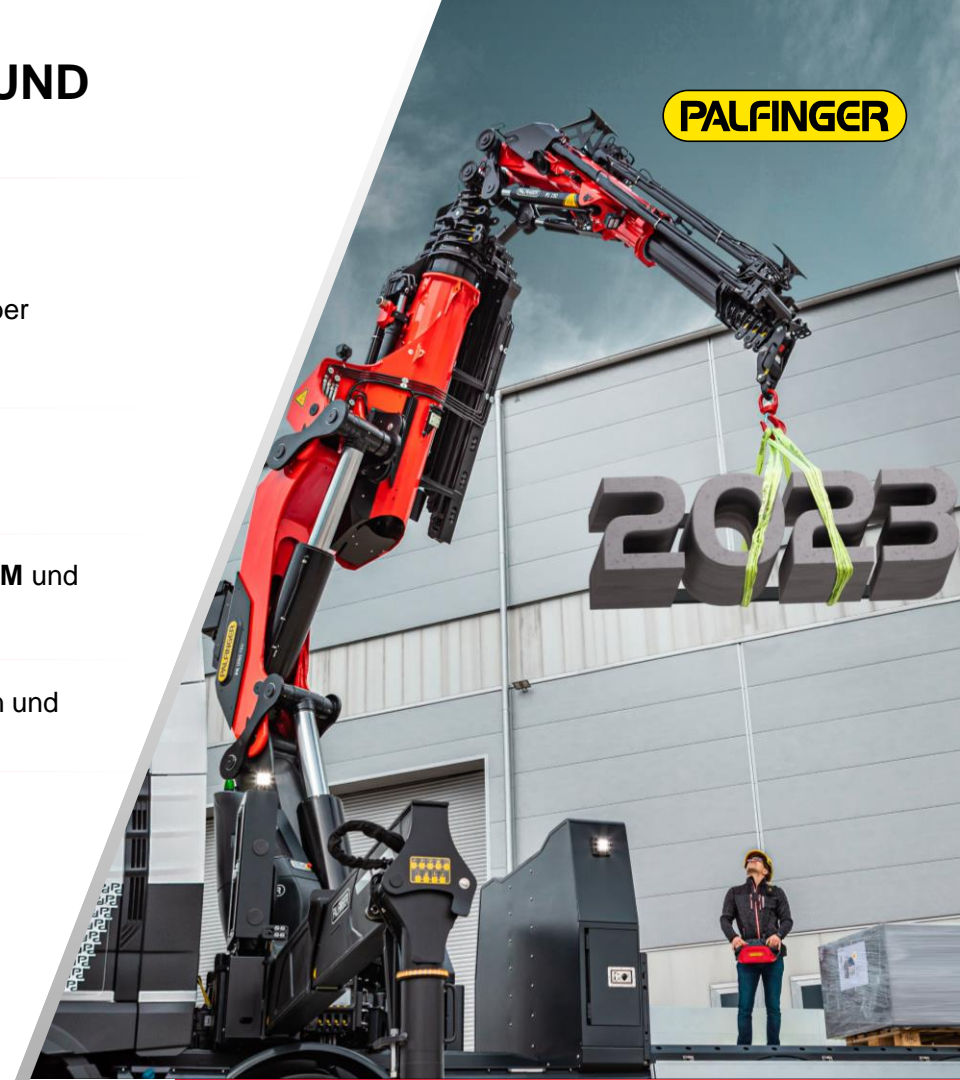


**AUSBLICK 2023**

# AUF KURS ZU DEUTLICHEM UMSATZ- UND EBIT-REKORD

- Management erwartet **Umsatz von EUR 2,4 Mrd.** und **EBIT** von über **EUR 200 Mio.** für das Gesamtjahr 2023.
- Auftragsreichweite** bis Ende Q1/2024.
- Spürbare Markterholung in EMEA** derzeit nicht absehbar, in **NAM** und im **Marine-Markt** weiterhin **positive Entwicklung** erwartet.
- Verstärkte Unsicherheiten** aufgrund geopolitischer Entwicklungen und makroökonomischer Situation.

**PALFINGER**



# AMBITIONIERTE FINANZZIELE FÜR 2027 – NEUES VORSTANDSMITGLIED AB 2024



**MARIA KOLLER**

verstärkt das Vorstandsteam **ab Jänner 2024** als **CHRO**, um zur Erreichung dieser Ziele beizutragen.

**#1**

**Marktführer für Kran- und Hebelösungen**

**3,0 Mrd. € \*)**

Umsatz durch organisches Wachstum

**10%**

EBIT-Marge

**12%**

ROCE

\*) Zielsetzung für 2027 unabhängig von der Geschäftsentwicklung in Russland



# Q&A

# INVESTOR RELATIONS KONTAKT



ANDREAS KLAUSER

CEO

+43 662 2281-81008  
a.klauser@palfinger.com

FELIX STROHBICHLER

CFO

+43 662 2281-81006  
f.strohbichler@palfinger.com

HANNES ROITHER

KONZERNSPRECHER

+43 662 2281-81100  
h.roither@palfinger.com