

Präsentation zum 1. Quartal 2019

NEUE STRUKTUREN, STARKES GESCHÄFT.

Bergheim, 30. April 2019

Q1 2019

Umsatz und Ergebnis
auf **Rekordniveau**.

GPO mit Jahresbeginn
implementiert.

2019

wird voraussichtlich
ein starkes Jahr.



DIE PALFINGER GRUPPE IST DER WELTWEIT FÜHRENDE ANBIETER VON „LIFTING SOLUTIONS“.

PALFINGER ALS MARKTFÜHRER – DIES SPIEGELT SICH AUCH IN DEN ZAHLEN VON 2018 WIDER.

PALFINGER	GRUPPE	LAND	SEA
 UMSATZ	1,6 Mrd EUR	1,4 Mrd EUR	0,2 Mrd EUR
 MITARBEITER	10.780	8.899	1.528
 STANDORTE	35 Produktionsstandorte	5.000 Servicestandorte weltweit	25 Servicestandorte weltweit
 UMSATZ- VERTEILUNG	58% EMEA 24% NAM, LATAM 18% APAC, CIS		

PALFINGER LIFTING SOLUTIONS – LÖSUNGEN FÜR JEDE HERAUSFORDERUNG.

SEA



CRANE



TIMBER/RECYCLING



HOOKLIFT



PLATFORMS



MARINE & WIND
CRANES



DAVITS



TRUCK
MOUNTED
FORK LIFT



TAIL & PASSENGER
LIFTS



RAIL & SYSTEMS
SOLUTIONS



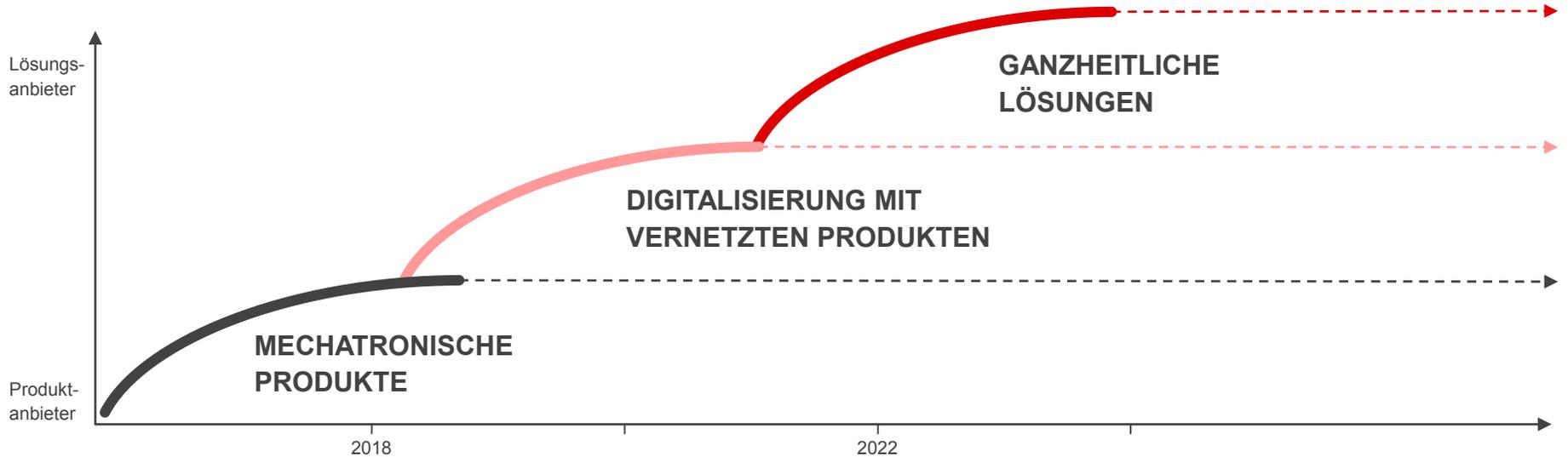
OFFSHORE
LIFTING &
HANDLING
SOLUTIONS



BOATS

LAND

DIE PALFINGER GRUPPE ENTWICKELT SICH VOM PRODUKT- ZUM GANZHEITLICHEN LÖSUNGSANBIETER.



SCHRITT 1

- GPO (Produktlinien, Centers of Excellence)
- Automatisierung von Funktionen und Prozessen

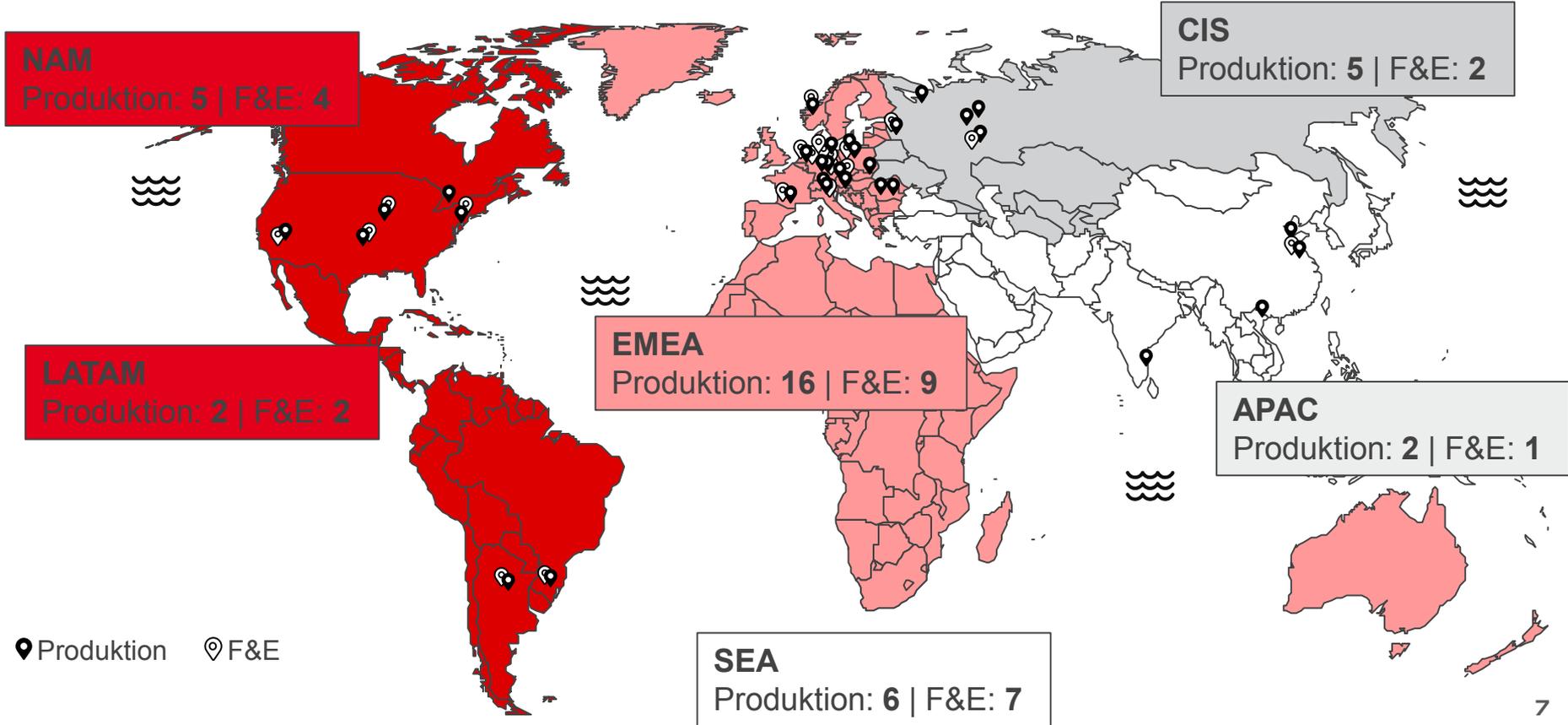
SCHRITT 2

- Entwicklung von smarten Produkten, Prozessen und Anwendungen

SCHRITT 3

- Intelligent und digital vernetzt
- Neue Geschäftsmodelle

DAS PALFINGER LEISTUNGSVERSPRECHEN SICHERT PALFINGER ÜBER GLOBALE STRUKTUREN.



SEGMENT
SALES & SERVICE LAND



HOHE NACHFRAGE IN ALLEN MÄRKTEN.

- 1** Guter Auftragseingang bei Ladekränen, Forst- und Recyclingkränen sowie Abroll- und Absetzkippern
- 2** Umsatzsteigerung in allen Regionen
- 3** PALFINGER zeigt Marktführerschaft auf der bauma, Leitmesse der Baumaschinen- und Kranindustrie

SALES & SERVICE LAND



STARKES UMSATZWACHSTUM.

SALES & SERVICE LAND

in Mio EUR	Q1 2018 ¹⁾	Q1 2019	Δ%
Außenumsatz	312,4	360,5	+15,4%
EBITDA	42,0	50,0	+19,0%
EBIT	39,5	44,5	+12,7%
EBIT-Marge	12,6%	12,3%	–

1) Vorjahreszahlen wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.
Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.



SEGMENT
OPERATIONS LAND



ANSPANNUNG IN DER LIEFERKETTE

1 Gute Auslastung in den Produktionswerken

2 Lieferkette nach wie vor angespannt

3 Verfügbarkeit der Mitarbeiter als Herausforderung

OPERATIONS LAND



GUTE AUSLASTUNG HEBT DIE PROFITABILITÄT.

in Mio EUR	Q1 2018 ¹⁾	Q1 2019	Δ%
Außenumsatz	25,4	33,4	+31,5%
EBITDA	15,0	19,8	+32,0%
EBIT	5,8	11,7	+101,7%

1) Vorjahreszahlen wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.
Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.



OPERATIONS LAND

SEGMENT
SEA



BELEBUNG DER NACHFRAGE AUS ÖL- UND GASINDUSTRIE.

- 1** Öl- und Gasmarkt belebt sich; Anhaltendes Wachstum in den Bereichen Fischerei, Fischzucht, Kreuzfahrt und Küstenwache
- 2** Steigende Auftragseingänge aus Öl- und Gasindustrie; Auftrag für Ausrüstung von 2 Kreuzfahrtschiffen
- 3** Restrukturierungskosten in Q1: 4,2 Mio EUR
- 4** Anpassung der Strukturen wird in Q2 abgeschlossen; weitere Restrukturierungskosten von 1 Mio EUR erwartet; Größte Auswirkung der Maßnahmen im Jahr 2020 erwartet
- 5** Umstellung Umsatzrealisierungsmethode reduziert Umsatz und Ergebnis im Jahr 2019

SEGMENT SEA



ANPASSUNG DER STRUKTUREN WIRD IN Q2 ABGESCHLOSSEN.

SEGMENT SEA

in Mio EUR	Q1 2018 ¹⁾	Q1 2019	Δ%
Außenumsatz	56,4	47,1	-16,5%
EBITDA	-1,0	-3,0	-200,0%
EBIT	-6,0	-6,8	-13,3%
EBIT-Marge	-10,7%	-14,3%	-

1) Vorjahreszahlen wurden rückwirkend an die neue Segmentierung angepasst.
Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

SEGMENT
HOLDING



FORTSCHRITT BEI ZUKUNFTSINITIATIVEN.

SEGMENT HOLDING

- 1** PALFINGER 21st: erste Ergebnisse in den Bereichen Digitalisierung und neue Geschäftsmodelle
- 2** Implementierungskosten der GPO belasten Q1
- 3** Hohe Investitionen in die Implementierung eines global einheitlichen ERP-Systems (S/4HANA)

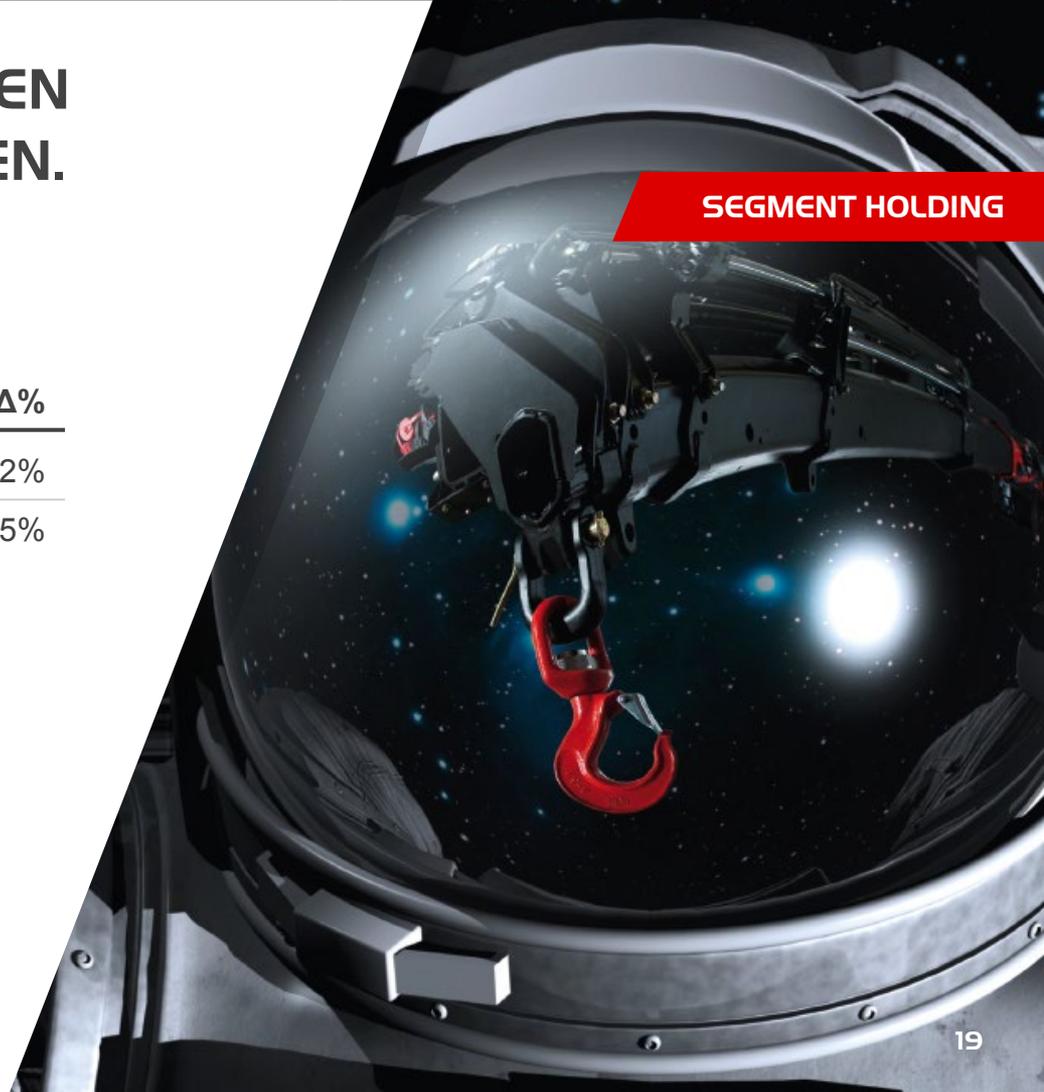


INITIATIVEN SIND MIT HÖHEREN AUFWENDUNGEN VERBUNDEN.

in Mio EUR	Q1 2018	Q1 2019	Δ%
EBITDA	-4,9	-5,4	-10,2%
EBIT	-5,7	-6,7	-17,5%

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

SEGMENT HOLDING





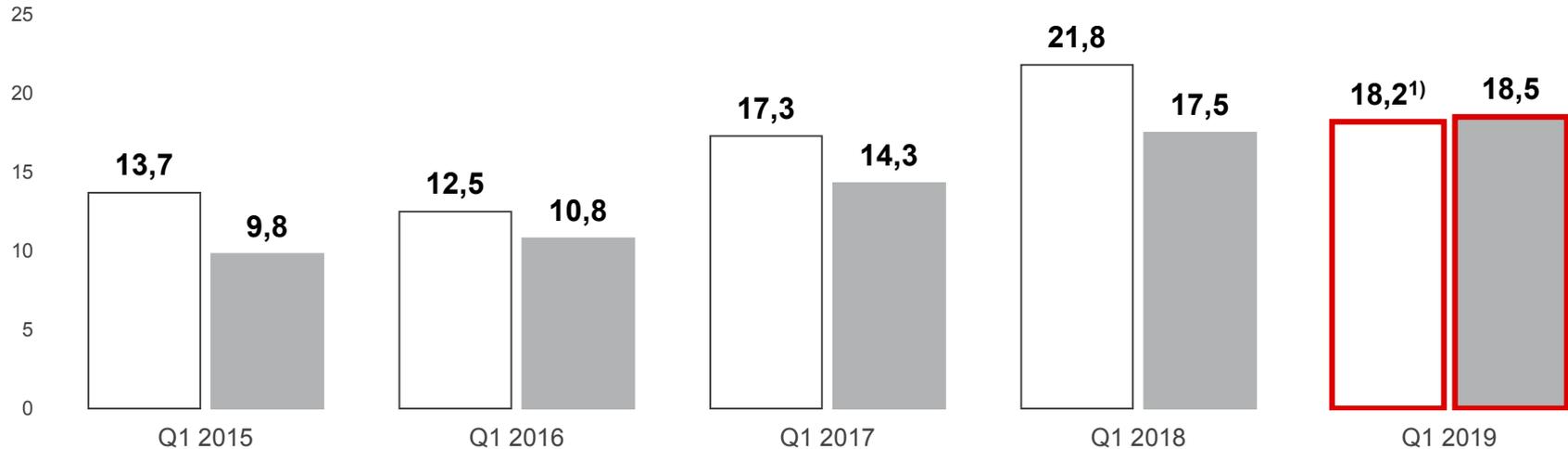
TOP UMSATZ- UND ERGEBNISENTWICKLUNG.

in Mio EUR	Q1 2018	Q1 2019	Δ%
Umsatz	394,2	440,9	+11,8%
EBITDA	51,0	61,2	+20,0%
EBITDA-Marge	12,9%	13,9%	–
EBIT (Operatives Ergebnis)	33,6	42,7	+27,3%
EBIT-Marge	8,5%	9,7%	–
EBT (Ergebnis vor Ertragsteuern)	29,8	38,4	+28,8%
Konzernergebnis	17,9	21,1	+18,1%

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

INVESTITIONEN UNTER DEM VORJAHR, ABER NACH WIE VOR AUF HOHEM NIVEAU.

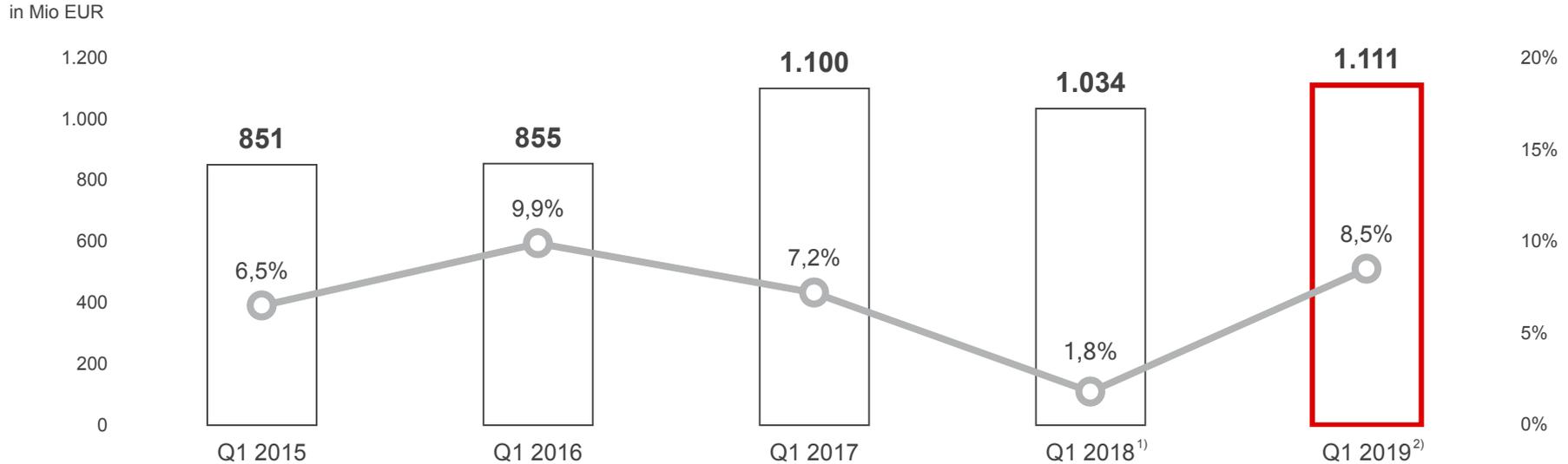
in Mio EUR



1) Inklusive Zugänge aus Leasing (IFRS 16); exklusive Divestment von 2,5% von Sany Lifting Solutions (28,6 Mio EUR).
Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

□ □ Nettoinvestitionen
■ ■ Abschreibungen und Wertminderungen

ROCE VERBESSERT SICH RICHTUNG ZIELMARKE.



1) Inklusive Restatement 2017.

2) Inklusive Zugänge aus Leasing (IFRS 16).

3) Durchschnitt der jeweils letzten 12 Monate.

4) ROCE = Verhältnis von NOPLAT und durchschnittlichem Capital Employed (Stichtag Vorjahr zu Stichtag dieses Jahres)

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

□ Capital Employed³⁾
—○ Return on Capital Employed⁴⁾

DEUTLICHE VERBESSERUNG ALLER KPIs DER BILANZSTRUKTUR TROTZ IFRS 16.

in Mio EUR	31.3.2018	31.3.2019 ¹⁾
Finanzverbindlichkeiten (FV)	602,0	633,5
Ø Verzinsung FV	1,75%	1,67% ²⁾
Ø Restlaufzeit FV	3,69 Jahre	4,66 Jahre
Kurzfristige Finanzmittel	27,1	28,4
Nettofinanzverschuldung	539,1	577,4
Eigenkapital	503,4	573,3

1) Inklusive 63,3 Mio EUR Leasingverbindlichkeiten nach IFRS 16.

2) Exklusive Fremdwährungssicherungskosten.

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.



SIGNIFIKANTE VERBESSERUNG ALLER BILANZ-KPIs TROTZ IFRS 16.

	31.3.2018	31.3.2019
Eigenkapitalquote	33,4%	35,0%
Gearing	107,1%	100,7%
Net Debt/EBITDA	3,13	2,79

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.



VERKAUF VON SANY-ANTEILEN FÜHRT ZU HOHEM FREE CASHFLOW.

in Mio EUR	Q1 2018	Q1 2019
EBTDA	47,3	56,9
+/- Zahlungsunwirksames Ergebnis aus At-equity-Gesellschaften	-0,3	-0,2
+/- Veränderung des Working Capital	-20,4	-20,0
+/- Cashflow aus Steuerzahlungen	-6,9	-8,1
Cashflow aus dem operativen Bereich	19,7	28,6
+/- Cashflow aus dem Investitionsbereich	-17,9	8,1
Cashflow nach Änderungen im Working Capital & Investitionen	1,8	36,7
+/- Cashflow aus Fremdkapitalzinsen bereinigt um Steueraufwand	2,2	2,4
Free Cashflow	4,0	39,1

Nach IFRS, geringfügige Rundungsdifferenzen sind möglich.

2019

HAT STARK BEGONNEN.





ADDED VALUE

DURCH DIE NEU-
AUSRICHTUNG (GPO) –
FÜR DIE ZUKUNFT
BESTENS AUFGESTELLT.

UNSERE ZUKUNFT IST
GANZHEITLICH, VERNETZT
& KUNDEN-
ORIENTIERT.



STRUCINSPECT DIGITALE BRÜCKEN- INSPEKTION

Erste marktfähige
Lösung von
PALFINGER 21st.





Weiterhin Fokus auf Heben der Potentiale und auf Integration

Volles Auftragsbuch und guter Auftragseingang

Umsatzzuwachs auf 1,7 Mrd EUR erwartet

EBIT-Marge von 9% angestrebt

**GUTE PERSPEKTIVE FÜR
DAS GESAMTJAHR**

2019.

**TOGETHER WE ARE SHAPING
THE FUTURE OF OUR CUSTOMERS'
LIFTING SOLUTIONS.**

ANDREAS KLAUSER

Vorstandsvorsitzender

Tel. +43 662 2281-81008

a.klauser@palfinger.com

FELIX STROHBICHLER

Finanzvorstand

Tel. +43 662 2281-81006

f.strohbichler@palfinger.com

HANNES ROITHER

Konzernsprecher

Tel. +43 662 2281-81100

h.roither@palfinger.com

PALFINGER AG

Lamprechtshausener Bundesstraße 8
5101 Bergheim

www.palfinger.ag